

E-book

Compra de animais. Quais variáveis eu devo considerar?



 **BovExo®**
A sua melhor decisão, já!

RESUMO

Resumo: A compra do gado é uma das etapas mais importantes na criação, além de representar um dos custos mais elevados da produção, qualquer decisão equivocada neste momento, **pode trazer sérios prejuízos ao pecuarista.**

Para que o **pecuarista não tenha prejuízos**, preparamos neste artigo, cinco fatores fundamentais para que você leve em consideração no momento da compra, que são: custo de produção, categoria animal, distância da fazenda, taxa de lotação e mercado.

Essa equação é extremamente importante para que o **pecuarista tenha uma boa tomada de decisão**, pois através dela, o mesmo irá decidir qual animal, qual preço e qual período comprar.

Ao final do artigo, faça seu cadastro e baixe o ebook para ter acesso ao nosso artigo na íntegra.

01

Compra de animais.

Quais variáveis eu devo considerar?



Figura 1. Bovinos em sistema de produção a pasto.

A ação de compra de animais de reposição está no dia-a-dia de qualquer fazenda, sendo uma operação mais intensiva nas fazendas de recria e engorda devido o maior giro, o que exige grande atenção, pois em confinamento por exemplo, o animal de reposição representa de 60% a 70% do custo total, sendo o principal insumo da atividade de engorda.

Com esse grande impacto na composição do custo, fica clara a importância de uma boa compra, o que não significa o preço mais baixo, pois outros fatores afetam a equação do resultado, e é sobre isso que trataremos nesse artigo.

02

Conhecendo o custo

Para entender se o preço a ser pago para que um animal entre na sua operação é importante conhecer seu custo de produção, pois o preço será apenas mais um componente desse custo.

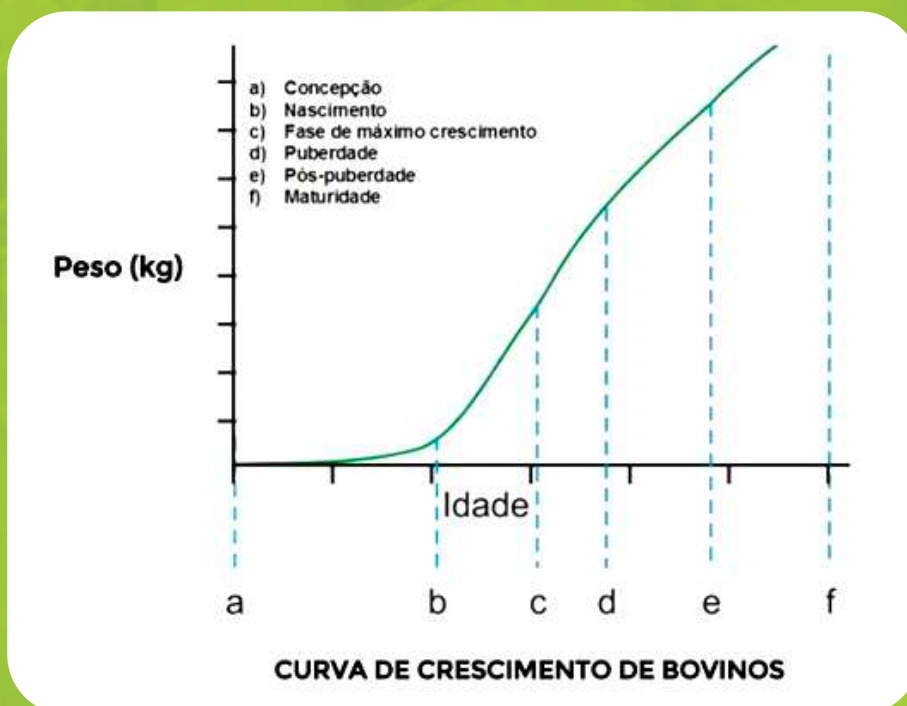
Para melhor entendimento, caso você compre um animal de 14@ para o confinamento no valor de R\$ 4.200,00 (R\$ 300,00/@), com objetivo de vender com 20@ pelo valor de R\$ 320,00, são 6@ a serem colocadas num período de 120 dias. A priori parece um excelente negócio, pois vai valorizar as 14@ que você comprou, além das 6@ que terá que colocar, porém, com uma diária de R\$ 25,00, o custo por animal no período seria de R\$ 3000,00 que somado ao custo de compra totaliza R\$ 7.200. Você vai faturar na venda desse boi R\$ 6.400,00, ou seja, um prejuízo por boi de R\$ 800,00.

Esse exemplo apenas demonstra que o primeiro passo é conhecer o custo, pois sem ele, no exemplo acima teríamos a impressão de lucro por causa do deságio, e poderíamos tomar a decisão de seguir rumo ao prejuízo, portanto, conheça seu custo.

03

A categoria animal, o padrão racial e estratégia de dieta

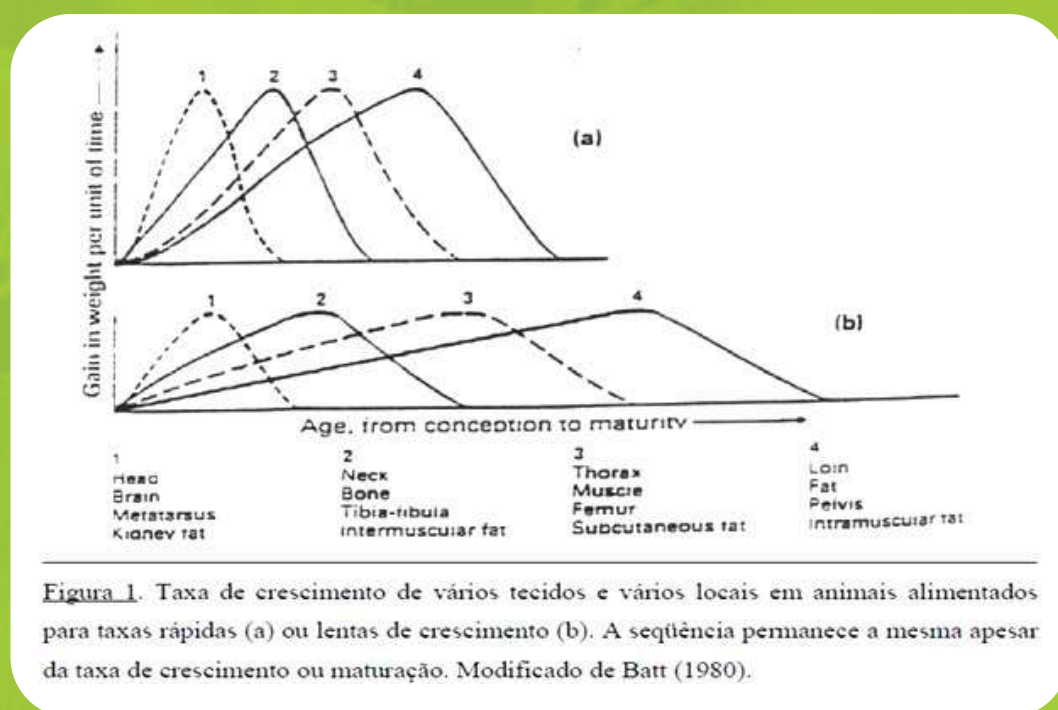
A ciência nos mostra que animais de categorias diferentes possuem curva de crescimento distintas, e como podem observar no gráfico abaixo, onde temos nos eixos a relação de peso e idade, vemos que o maior crescimento ocorre entre B e C, e começa a diminuir o ritmo no D, ou seja, do nascimento a puberdade.



De acordo com PEIXOTO (1993), o período pré-puberdade, do nascimento a desmama, é o mais importante da vida do animal, pois o bezerro consegue atingir cerca de 25% a 50% do seu peso final de abate, ou seja, bovinos jovens apresentam melhor conversão alimentar, o que reflete positivamente na rentabilidade de operações de cria e recria de machos e fêmeas.

O principal ponto de atenção que determina essa diferença entre 25% a 50% do seu peso final de abate, é a estratégia nutricional trabalhada nessa fase, e essa informação é importante para quem compra esse bezerro, pois de acordo com nível de suplementação, teremos diferenças na composição de carcaça, ganho de peso diário, ritmo de crescimento, o que vai apontar qual será a melhor estratégia futura para esses animais.

Observem o gráfico abaixo.



Onde temos demonstrado as curvas de desenvolvimento de cada tecido corporal seguindo a linha do tempo, considerando que no gráfico **A** temos uma alimentação para desenvolvimento rápido e no gráfico **B** temos uma alimentação para desenvolvimento lento, onde ambos mantem a mesma sequência, apesar da taxa de crescimento ser diferente. Isso significa que mesmo bem suplementado, a deposição de um tecido não sobrepõe o outro, mas muda a composição da carcaça na linha do tempo.



Essa diferença foi demonstrada em um trabalho de campo apresentado pelo zootecnista César Borges em uma reunião técnica. Veja no gráfico abaixo.



Perceba que o gráfico apresenta uma composição de ganho considerando gordura e proteína diferente para animais de mesma faixa de peso, porém com um nível de suplementação diferente.

Isso tudo para dizer que a estratégia alimentar utilizada até o momento da compra, interfere diretamente no potencial de entrega e qualidade de carcaça do animal, e essa informação é fundamental para determinar qual será a estratégia futura que melhor te remunera e qual tipo de carcaça você quer entregar ao frigorífico.

Quanto ao grupo racial, sabemos que existem particularidades e diferentes desempenhos de acordo com a raça e os cruzamentos. Na tabela abaixo segue resultado de um compilado de 14 anos de trabalho da IAPAR em Paranavaí, publicado por Cubas et al (2001) e Perotto et al (2001), onde foram avaliadas características de desempenho como peso ao nascimento (PN), peso ao desmame (PD), ganho médio diário do nascimento ao desmame (GMD-ND), ganho de peso da desmama aos 12 meses (GMD-12) e peso aos 12 meses (P-12).

Grupo genético	PN (kg)	PD (kg)	GMD-ND (kg/d)	P-12 (kg)	GMD-12 (kg/d)
Nelore (M)	29,8	148,9	0,537	185,6	0,258
Nelore (F)	27,2	133,7	0,482	168,1	0,237
Guzerá-Nelore (M)	30,1	154,0	0,565	198,1	0,298
Guzerá-Nelore (F)	27,9	141,2	0,513	183,0	0,276
Red Angus-Nelore (M)	29,7	172,0	0,645	236,1	0,417
Red Angus-Nelore (F)	29,1	162,9	0,609	210,5	0,316
Marchigiana-Nelore (M)	31,0	162,0	0,583	219,2	0,382
Marchigiana-Nelore (F)	31,5	160,5	0,579	209,1	0,322

Tabela 1. Comparação entre machos e fêmeas dos diferentes grupos genéticos.

Percebam a diferença de **GMD até os 12 meses dos diferentes grupos**, destacando os cruzamentos zebu x europeu, deixando claro o impacto da heterose sanguínea.

É preciso chamar a atenção também para a diferença de peso ao nascimento e peso ao desmame entre machos e fêmeas causado pelo dimorfismo sexual, destacando a fêmea **Red-angus/Nelore** deixando clara a precocidade desse cruzamento.

Portanto, considerando tudo que foi dito, e tendo um objetivo definido, escolha qual é o animal que você quer ter na sua fazenda.

04

O impacto da distância percorrida até a sua fazenda



Um estudo realizado nos Estados Unidos [\(\(PDF\) Factors affecting body weight loss during commercial long haul transport of cattle in North America \(researchgate.net\)\)](#), mostrou que durante o transporte rodoviário, bovinos podem perder cerca de 1% do peso por hora durante as primeiras 3 a 4 horas de viagem, e 0,25% do peso por hora nas próximas 8 a 10 horas de viagem.

Aqui no Brasil as perdas de peso por transporte estão estimadas entre 8% e 10% para viagens acima de 8 horas, um pouco acima do estudo americano, o que é justificado pela condição pior de nossas rodovias e estradas.

Sabemos que a perda nas primeiras horas será de conteúdo gastrointestinal, seguida por desidratação, facilmente resolvido, porém em viagens acima de 600 km onde não se consegue estimar o tempo de viagem corretamente, pode haver perda de carcaça, e nesse caso o animal vai demorar mais para se recuperar e entrar no ritmo da fazenda.

É importante levar a distância do transporte em consideração por causa das perdas e pelo valor do frete que normalmente é cobrado por quilometro rodado e somado as perdas pode inviabilizar uma compra caso a distância seja longa.



05 A taxa de lotação

Taxa de lotação muitas vezes não é considerada no momento de uma compra, e com isso, o que pode parecer boa oportunidade de negócio pode se transformar em grande problema, iniciando um processo de degradação da fazenda.

A taxa de lotação se refere ao peso total de animais que você pode ter em uma determinada área, ou seja, trata-se de peso, e não número de cabeças, e leva em consideração a produção de capim.

Conhecendo a taxa de lotação você saberá exatamente quantos animais (com peso determinado) você poderá comprar, de forma a ocupar a fazenda de forma correta, garantindo eficiência na colheita do seu pasto e evitando a degradação.



06 A análise de mercado

Analisar o momento do ciclo pecuário com a base de preço atual e tendência da curva de preço para o futuro será importante para que antes mesmo de comprar, você consiga fazer uma projeção da venda estabelecendo uma meta de margem, o que somado a todas as outras informações, te trará um apontamento de quanto você pode pagar pela sua reposição.

Para isso escolha um analista para referência, avalie a projeção da B3, traga para a realidade da região que sua fazenda está inserida e tome sua decisão.



07

Utilize a tecnologia a seu FAVOR!

Considerando esses cinco fatores fundamentais, custo de produção, categoria animal, distância da fazenda, taxa de lotação e mercado, você estará fechando uma equação importante e se livrando das decisões enviesadas, pois saberá exatamente qual animal, qual preço e qual período comprar, identificando de acordo com os dados da sua fazenda, qual é a melhor oportunidade para você.

E para facilitar a sua vida, você consegue colocar todos esses dados em nosso sistema BovExo, sabemos que o **tempo é crucial e valioso**. Por isso a nossa tecnologia é comprovada para **decisões certas e assim você terá lucratividade na sua produção**.





A BovExo é uma plataforma que realiza todo esse processo para você!

Nossos algoritmos precisos e inteligência artificial fazem **integração de diferentes fontes de informação de sua fazenda, desde o ganho de peso diário dos animais, valor nutritivo das dietas, disponibilidade de pasto, custos e preços, presentes e futuros**, de forma a, através das decisões-chave sobre estratégias de produção, compra e venda, maximizar a rentabilidade da operação e promover a sustentabilidade.

Então, o que está esperando para conhecer nossas funcionalidades e fazer parte do time que está alcançando ganhos de até **5@ a mais por cabeça ou 10x mais lucratividade!**



Acesse nosso site e entre em contato com nosso time de especialistas.

Eles te darão o apoio necessário em sua jornada para que você tenha a melhor experiência para uma pecuária de resultados máximos



Autora:

● **Renata Erler**

MBA Gestão do Agronegócio (USP/Esalq),
Consultora de vendas da Bovexo.



www.bovexo.com

Acesse nossas redes sociais

 [@bovexooficial](https://www.facebook.com/bovexooficial)  [@bovexo](https://www.instagram.com/bovexo)